

Zbiór Zasad do Ścieżki Kariery WellU

Ścieżka kariery WellU to autorski program motywacyjny oferujący szereg korzyści Biznespartnerom podejmującym współpracę z WellU.

W niniejszym zbiorze zasad znajdują się reguły działania wszystkich korzyści oraz warunki, jakie należy spełnić, aby móc z nich korzystać wraz z rozwojem kariery w organizacji WellU.

Pojęcia

- **Biznespartner lub BP** - osoba posiadająca konto biznesowe w WellU, współpracująca z Firmą w zakresie dystrybucji produktów oferowanych przez Firmę.
- **Rabat 20, 40%** - wysokość zniżki od cen detalicznych produktów, jaka przysługuje Biznespartnerowi. W przypadku odsprzedaży produktów przez Biznespartnera Klientom, kwota ta stanowi dochód Biznespartnera jako marża ze sprzedaży.
- **Tydzień lub okres rozliczeniowy** - siedmiodniowy okres naliczania obrotów, rang, prowizji, wyników konkursów i wszystkich parametrów biznesowych. Tydzień rozliczeniowy rozpoczyna się w sobotę o godzinie 00:00 i kończy w piątek o godzinie 23:59 czasu środkowoeuropejskiego.
- **Ranga posiadana** – jest to najwyższa osiągnięta przez Biznespartnera kiedykolwiek ranga, bez względu na aktualną rangę płatną. Biznespartner, który raz uzyska daną rangę posiadaną będzie mógł tytułować się nią przez cały okres współpracy z WellU. Nowa, wyższa niż poprzednia ranga posiadana jest przyznawana Biznespartnerowi po ostatecznym rozliczeniu tygodnia rozliczeniowego, w którym została po raz pierwszy uzyskana. Następuje do 14 dniach od momentu zamknięcia danego tygodnia rozliczeniowego.
- **Ranga płatna** – jest to ranga wynikająca z bieżących parametrów biznesowych określonych w planie prowizyjnym osiągniętych w danym okresie rozliczeniowym. Tym samym, ranga płatna może być różna w różnych okresach, niezależnie od rangi posiadanej.
- **Reguła 10/13, 20/26, 40/50 etc** – pojęcie to reguluje kwalifikację do korzystania z niektórych korzyści, gdzie potrzebne jest, aby Biznespartner utrzymywał daną rangę płatną przez co najmniej 80% badanego czasu. Jest to mierzymy to przy pomocy tygodni rozliczeniowych, w których dana ranga płatna jest utrzymana. Np. 10/13 oznacza, iż dana ranga płatna musi być utrzymywana przez co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych.
- **Plan prowizyjny** – dokument określający zasady naliczania wszystkich prowizji należnych Biznespartnerowi. Plan prowizyjny dostępny jest na stronie internetowej www.wellu.eu w dziale PLIKI DO POBRANIA.



Korzyści w ścieżce kariery WellU

Poniższa tabela wyszczególnia wszystkie możliwe do osiągnięcia korzyści ze współpracy wraz z warunkami, jakie należy spełnić, aby zyskać do danej korzyści prawo. Wszystkie korzyści są dokładnie opisane w dalszej części.

Nazwa korzyści	Warunki kwalifikacji
Rabat 20%	Dostępny dla każdego Biznespartnera po rejestracji, od pierwszego zamówienia, pod warunkiem opłacenia abonamentu za konto biznesowe.
Rabat 40%	Dostępny dla każdego Biznespartnera, po osiągnięciu skumulowanego obrotu 300 punktów.
Dochód pasywny	Dostępny dla każdego Biznespartnera, od rangi płatnej Manager wzwyż.
Przesyłka gratis zamówień o wartości min. 50 p	Ranga płatna Manager+ lub wyższa.
Adres e-mail w domenie @partner-wellu.eu	Ranga posiadana Team Manager.
Wsparcie dla indywidualnych akcji	Ranga płatna Leader.
Europejskie wakacje WellU	Ranga płatna Leader, reguła 10/13.
Indywidualne wsparcie coachingowe	Ranga płatna Leader
Program WellU Premium	Ranga płatna Leader+
Autoprogram	Ranga płatna Leader+, reguła 10/13.
Wakacje Marzeń	Ranga płatna Vice Director, reguła 10/13.
Rada Dyrektorów	Ranga płatna Vice Director, reguła 10/13.
Program "Złota Jesień"	Ranga płatna Vice President, reguła 40/50
Rada Nadzorcza WellU	Ranga płatna President, reguła 40/50
Program „Wspólnik WellU”	Ranga płatna International President, reguła 40/50

Zasady zdobywania wszystkich korzyści

Rabat 20%

Każdy Biznespartner otrzymuje już przy pierwszym zamówieniu 20% rabatu od cen detalicznych na wszystkie dostępne w ofercie WellU produkty. Aby uzyskać prawo do rabatu należy:

- Założyć na portalu WellU (www.wellu.eu) konto biznesowe. Do założenia konta potrzebny jest identyfikator lub link partnerski od osoby, która poleciła danej osobie WellU / zaprosiła ją do współpracy.
- Złożyć zamówienie wraz z abonamentem rocznym za konto biznesowe. Abonament jest automatycznie dodawany do koszyka zakupowego przy pierwszym zamówieniu. Jeśli wartość zamówienia wynosi co najmniej 50 punktów, opłata za abonament zostanie naliczona w promocyjnej, obniżonej wysokości.

Rabat 40%

Po wykonaniu skumulowanego obrotu 300 punktów (wraz z grupą) Biznespartner zyskuje prawo do 40% rabatu od cen detalicznych. Utrzymanie tego prawa wymaga wyłącznie regularnego opłacania abonamentu za konto biznesowe za każde kolejne 12 miesięcy. O nadchodzącym terminie ważności abonamentu o potrzebie jego opłacenia Biznespartner jest informowany za pomocą serii wiadomości email na kilka tygodni przed upływem terminu.

Gdy Biznespartner nie opłaci na czas abonamentu za konto biznesowe, konto zmienia status na konto Klienta, co wiąże się z utratą prawa do rabatów oraz wszystkich możliwości biznesowych. Można przywrócić status biznesowy wybierając odpowiednią opcję w zakładce "KONTO" na portalu WellU.eu. Po przywróceniu statusu biznesowego Biznespartnerowi przysługuje prawo do rabatu w wysokości 20% na zasadach identycznych, jak dla nowo rejestrowanych Biznespartnerów.

Dochód pasywny

Dochód pasywny to dochód naliczany jako procent od obrotu całej organizacji zapoczątkowanej przez Biznespartnera.

Dochód pasywny jest naliczany równoległe przez dwa mechanizmy, generacyjny i binarny. Jego wysokość uzależniona jest od aktualnej rangi płatnej, wielkości obrotu generowanego przez całą organizację oraz od sposobu, w jaki organizacja została zbudowana.

Szczegółowe zasady naliczania prowizji opisane są w Planie Prowizyjnym WellU.

Aby mieć prawo do dochodu pasywnego za dany okres rozliczeniowy należy w tym okresie mieć rangę płatną Manager lub wyższą.



Wysyłka gratis

Biznespartner, który w ostatnim zakończonym okresie rozliczeniowym miał rangę płatną Manager+ lub wyższą, może zamawiać produkty w WellU nie ponosząc kosztów dostawy paczki kurierem.

Prawo obejmuje wysyłkę zamówień o wartości co najmniej 50 punktów wysyłanych na terenie Unii Europejskiej oraz nie obejmuje zamówień łączonych.

Adres email w domenie @partner-wellu.eu

Biznespartner, który zdobywa rangę posiadaną Team Manager, otrzymuje skrzynkę poczty elektronicznej w postaci „imie.nazwisko@partner-wellu.eu”. Od tego momentu można się nią posługiwać w kontaktach biznesowych, umieszczać na wizytówkach i w danych kontaktowych.

Posługiwanie się tym adresem poprawia wizerunek i podnosi prestiż Biznespartnera w kontaktach związanych z działalnością w ramach WellU.

Zasady i dane dostępowe do partnerskiej skrzynki e-mail są dostępne w panelu WellU.eu w dziale KONTO.

Wsparcie dla indywidualnych akcji

Firma może dofinansować lub udzielić innego wsparcia dla akcji promocyjnych organizowanych na własną rękę przez Biznespartnera. Mogą to być dla przykładu: współfinansowanie stoiska na targach, wsparcie produktowe do spotkań promocyjnych, produkty do testowania, udostępnianie materiałów informacyjnych etc.

Aby móc starać się o wsparcie należy mieć rangę płatną Leader lub wyższą.

Europejskie wakacje WellU

Wakacje w jednym z krajów europejskich, organizowane przez WellU raz w roku.

Uczestnictwo przysługuje Biznespartnerowi, który awansował do rangi Leader lub wyższej i utrzymał ją jako rangę płatną przez co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych. Udział w europejskich wakacjach przysługuje tylko raz, gdy Biznespartner spełni warunki kwalifikacji po raz pierwszy.

Okres kwalifikacji do wakacji rozpoczyna się wraz pierwszym pełnym tygodniem rozliczeniowym w danym roku kalendarzowym.

Indywidualne wsparcie coachingowe

Indywidualne konsultacje i pomoc ze strony trenera biznesowego. Pomoc może dotyczyć między innymi: analizy dotychczasowych działań, wspólne planowanie, pomoc w organizacji spotkań etc.

Aby móc zwrócić się do firmy po indywidualne wsparcie należy mieć rangę płatną Leader lub wyższą.



Program WellU Premium

Program WellU Premium obejmuje szeroki wachlarz upominków lub dodatkowych korzyści przy okazji rozmaitych firmowych imprez. Mogą to być dla przykładu: specjalne miejsce parkingowe, dodatkowe wyposażenie w hotelu, dodatkowe opcje usług hotelowych. Dokładny zakres korzyści przewidzianych w ramach WellU Premium będzie określany i dostępny indywidualnie przy konkretnym wydarzeniu.

Aby móc korzystać z korzyści WellU Premium należy mieć rangę płatną Leader+.

Autoprogram

Biznespartner, który osiągnie stabilną rangę Leader+ może korzystać z Autoprogramu i użytkować udostępniony przez WellU samochód według reguł opisanych w tabeli poniżej.

W szczególności warunki programu reguluje Regulamin Autoprogramu WellU.

Autoprogram WellU ma 5 etapów, w miarę rozwoju i awansów na coraz wyższe rangi, zgodnie z tabelą.

	Samochód	Wymagania
Etap 1	Fiat 500	Ranga płatna Leader+ utrzymana przez min. 10 z 13 kolejnych tygodni
Etap 2	Mercedes C	Ranga płatna Director utrzymana przez min. 20 z 26 kolejnych tygodni
Etap 3	Mercedes GLC	Ranga płatna Vice President utrzymana przez min. 20 z 26 kolejnych tygodni
Etap 4	Mercedes GLE	Ranga płatna President utrzymana przez min. 20 z 26 kolejnych tygodni
Etap 5	Indywidualne ustalenia	Ranga płatna International President utrzymana przez min. 20 z 26 kolejnych tygodni

Autoprogram WellU ma kilka unikalnych cech, które czynią go wyjątkowo atrakcyjnym.

- **Jest szybko dostępny** - już od stabilnej rangi Leader+



- **Bezpłatny** - wynajem samochodów, ubezpieczenia i serwis są w całości finansowane przez WellU, Biznespartner ponosi wyłącznie koszty bieżącego użytkowania (paliwo, płyny etc.).
- **100% niezawodność** - samochody są wymieniane na nowe po roku użytkowania.
- **Brak zobowiązań po stronie Biznespartnera** - nie ma potrzeby zawierania we własnym imieniu umów leasingowych, kredytowych ani żadnych zobowiązań finansowych.

Wakacje marzeń

Coroczne egzotyczne wakacje organizowane dla Biznespartnerów, którzy spełniają następujące warunki:

- Do udziału w Wakacjach Marzeń po raz pierwszy wymagana jest ranga płatna Vice Director utrzymywana przez co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych.
- Do udziału w Wakacjach Marzeń drugi i kolejne razy wymagana jest ranga płatna Director utrzymywana przez co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych.

Okres kwalifikacji do Wakacji Marzeń w danym roku rozpoczyna się wraz pierwszym pełnym tygodniem rozliczeniowym w danym roku kalendarzowym.

Rada Dyrektorów

Uczestnictwo w okresowych spotkaniach z Zarządem WellU. Tą drogą są konsultowane i wspólnie podejmowane niektóre postanowienia, na przykład związane z akcjami czy programami motywacyjnymi oraz ofertą produktową.

Uczestnictwo w Radzie Dyrektorów wymaga rangi płatnej Vice Director utrzymanej przez co najmniej 10 z 13 kolejnych tygodni rozliczeniowych.

Program Złota Jesień

Co roczna premia w postaci ustalonego przez Zarząd rodzaju kapitału inwestycyjnego, którego wartość w czasie rośnie, na przykład wartościowy kruszec.

Kolejne premie będą mogły być gromadzone w celu zbudowania dodatkowego zabezpieczenia emerytalnego.

Aby otrzymać premię w ramach programu Złota Jesień w danym roku, należy w poprzedzającym roku kalendarzowym utrzymać jako płatną rangę Vice President lub wyższą, przez co najmniej 40 z 50 kolejnych tygodni rozliczeniowych.

Okres 50 tygodni liczony jest począwszy od pierwszego pełnego tygodnia rozliczeniowego w danym roku kalendarzowym.

Rada Nadzorcza WellU

Przynależność do Rady Nadzorczej WellU daje możliwość uczestniczenia w kształtowaniu przyszłości całej organizacji WellU wraz z Zarządem firmy. Spotkania Rady Nadzorczej odbywają się w formie atrakcyjnych, kilkudniowych wyjazdów, podczas których będziemy łączyć zadania biznesowe z wypoczynkiem.

Szczegóły i warunki spotkań Rady będą każdorazowo przekazywane członkom Rady wraz z indywidualnym zaproszeniem do udziału w wydarzeniu.



Aby w danym roku móc uczestniczyć w Radzie Nadzorczej należy w poprzedzającym roku kalendarzowym utrzymać jako płatną rangę President lub wyższą przez co najmniej 40 z 50 kolejnych tygodni rozliczeniowych.

Okres 50 tygodni liczony jest począwszy od pierwszego pełnego tygodnia rozliczeniowego w roku kalendarzowym.

Wspólnik WellU

Biznespartner spełniający warunki otrzyma udziały w spółkach powiązanych z grupą WellU, otrzymując tym samym udział w zyskach tych podmiotów.

Aby otrzymać udziały i zostać Wspólnikiem WellU w danym roku kalendarzowym, należy w poprzednim roku kalendarzowym utrzymać rangę International President jako płatną, przez co najmniej 40 z 50 kolejnych tygodni rozliczeniowych.

Okres 50 tygodni liczony jest począwszy od pierwszego pełnego tygodnia rozliczeniowego w roku kalendarzowym.